

Wir suchen ab sofort zur Verstärkung in Vollzeit einen

# TEAMLEITER SALES / BEREICH INDUSTRIEKUNDEN (M/W/D)

Die WEVO-CHEMIE GmbH in Ostfildern bei Stuttgart ist ein international tätiges, dynamisches Unternehmen im Familienbesitz. Seit mehr als 75 Jahren schreiben wir mit unseren Vergusslösungen, Kleb- und Dichtstoffen Erfolgsgeschichte. Mit der Leidenschaft für Neues entwickeln unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter Materialien für innovative Technologien und gestalten so die Zukunft mit. Seien Sie dabei.

## Ihre Aufgaben

- Fachliches und disziplinarisches Führen von Sales Account Managern, d.h. Delegieren von Zielvorgaben, Führung von Mitarbeitergesprächen, Durchführung von Zielvereinbarungen und Definition von Verantwortlichkeiten sowie Entwicklung der unterstellten Mitarbeiter
- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Key Accounts mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Technische und kommerzielle Kundenbetreuung, Positionieren des gesamten Produkt- und Lösungsportfolios
- Ausbau der Netzwerke und Strukturen bei den verantworteten Schlüsselkunden
- Globale Preiskoordination für den Bereich
- Mitwirken bei der jährlichen Budgetplanung
- Repräsentieren des Unternehmens auf Veranstaltungen (z.B. Messe, Seminare)

## Ihr Profil

- Diplom-Ingenieur Chemie/Diplom-Chemiker/Kunststoff-Ingenieur, idealerweise mit Schwerpunkt Polyurethane, Epoxide, Silikone oder Kunststofftechnik
- Langjährige technisch-kommerzielle Erfahrung im Bereich erklärungsbedürftiger (chemischer) Verbrauchsgüter bei Key Accounts

- Erfahrungen mit Gießharzen und Klebstoffen, insb. in deren Vertrieb und Kundenbetreuung, bevorzugt in Bereichen der Elektro- und Elektronikindustrie
- Führungserfahrung inkl. Personal- und Teamentwicklung
- Ca. 50 % Reisebereitschaft sowie sicheres Auftreten auch im internationalen Umfeld
- Verhandlungssicheres Englisch
- Hohe Eigenmotivation und Eigendynamik und lösungsorientierter Teamplayer

## Wir bieten Ihnen

- Wachsendes und sicher aufgestelltes Unternehmen im Familienbesitz
- Breit gefächertes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Langfristige Berufsperspektive mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Leistungsgerechte Vergütung, Sozialleistungen wie betrieblich geförderte Altersversorgung und Gruppenunfallversicherung sowie 30 Tage Urlaub
- Möglichkeit, im Home-Office zu arbeiten
- Dienstwagenüberlassung
- Betriebsarzt, betriebliches Gesundheitsmanagement und JobRad-Leasing

Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung.

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an Melanie Krakowski aus dem Bereich Human Resources, Telefon: +49 711 167 61-592

[wevo-chemie.de/karriere](http://wevo-chemie.de/karriere)